

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh struktur modal, likuiditas, dan profitabilitas terhadap nilai perusahaan yang terdaftar di Jakarta Islamic Index 30 periode 2020-2025. Penelitian ini didasari oleh fenomena empiris yang menunjukkan inkonsistensi antara kinerja keuangan perusahaan dan nilai dasarnya dimana perusahaan dengan likuiditas tinggi, utang rendah, atau profitabilitas yang sangat besar tidak selalu memperoleh penilaian yang lebih tinggi dari pasar. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan data sekunder berupa laporan keuangan tahunan yang telah diaudit. Pengambilan sampel dilakukan menggunakan metode *purposive sampling* dan menghasilkan 10 perusahaan sebagai sampel dengan total 60 observasi selama 6 tahun. Variabel independen dalam penelitian ini adalah struktur modal yang diukur menggunakan *Debt to Equity Ratio* (DER), likuiditas yang diukur menggunakan *Current Ratio* (CR), dan profitabilitas yang diukur menggunakan *Return on Equity* (ROE) sedangkan variabel dependen adalah nilai perusahaan yang diukur menggunakan *Price to Book Value* (PBV). Metode analisis yang digunakan adalah regresi data panel dengan *Fixed Effect Model* yang terpilih melalui uji Chow dan Uji Hausman menggunakan aplikasi Eviews 13. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa struktur modal berpengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan, Likuiditas tidak berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan, profitabilitas berpengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan, secara simultan struktur modal, likuiditas, dan profitabilitas berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan.

Kata kunci: *Struktur Modal, Likuiditas, Profitabilitas, Nilai Perusahaan*

ABSTRACT

This study aims to examine the effect of capital structure, liquidity, and profitability on firm value in companies listed on the Jakarta Islamic Index 30 (JII 30) during the 2020–2025 period. This research is motivated by an empirical phenomenon showing inconsistency between companies' financial performance and their underlying value, in which companies with high liquidity, low debt, or very high profitability do not always receive a higher market valuation. This study employs a quantitative approach using secondary data derived from audited annual financial statements. The sample was selected using a purposive sampling method, resulting in 10 companies with a total of 60 observations over six years. The independent variables are capital structure, measured by the Debt to Equity Ratio (DER), liquidity measured by the Current Ratio (CR), and profitability, measured by Return on Equity (ROE), while the dependent variable is firm value measured by Price to Book Value (PBV). The analytical method used is panel data regression with the Fixed Effect Model (FEM) selected through the Chow Test and Hausman Test using EViews 13. The results show that capital structure has a positive and significant effect on firm value, liquidity has no significant effect on firm value, profitability has a positive and significant effect on firm value, and simultaneously capital structure, liquidity, and profitability have a significant effect on firm value.

Keywords: *Capital Structure, Liquidity, Profitability, Firm Value*